



206.08
+3.48
1,549.62
+22.38
25,645.39
+329.15
8,342.59
+46.27
2,845.32
+129.84
26,843.98
+28.62
20,605.58
+854.24
96.80
+0.68
78.29
+1.80



modus
consulting

A hand in a dark suit sleeve holds a glowing, white, rectangular tray. On the tray, a row of stylized human figures in white outlines is visible, each with a glowing red circle above its head. The background is dark with scattered glowing orange and red particles. Another hand is visible at the bottom, supporting the tray from below.

Reti di impresa

Le reti di impresa con il relativo contratto è **un modello di collaborazione tra imprese** che consente, pur mantenendo la propria indipendenza, di realizzare **progetti ed obiettivi condivisi e ha come obiettivo di incrementare la capacità innovativa e la competitività sul mercato.**

La nostra azienda promuove il “mettersi insieme” fra aziende perché crediamo che la giusta “unione fa la forza” e di fatto diventa una grande possibilità di conquistarsi mercati più ampi e produrre risultati sempre più ambiziosi che, diversamente, da soli è difficile raggiungere se non impossibile.

Come la stessa Camera di commercio descrive nel suo sito. **clicca qui per andare al sito della Camera di commercio**

clicca qui per andare al sito di Modus Consulting Srl



La sinergia tra imprese in rete consente di:

- divenire un soggetto di dimensioni tali da poter affrontare meglio il mercato, anche estero;
- **ampliare l'offerta;**
- **dividere i costi;**
- **accedere a finanziamenti** e contributi a fondo perduto;
- godere di **agevolazioni fiscali;**
- partecipare alle gare per l'affidamento dei **contratti pubblici;**
- impiegare il **distacco del personale** tra le imprese: l'interesse della parte distaccante sorge automaticamente in forza dell'operare della rete assumere in regime di **codatorialità** il personale dipendente secondo le regole di ingaggio stabilite nel contratto di rete.

Noi della Modus consulting Srl crediamo molto in questo modello infatti abbiamo aiutato molte aziende a creare e entrare in reti di impresa, le stesse oggi sono fortemente motivate poiché hanno avuto segni tangibili nel miglioramento del fatturato e ottimizzazione dei costi, aumentando di conseguenza gli utili.



Consulenza direzionale e organizzativa

Il servizio di Consulenza Direzionale è dedicato a tutte quelle aziende che hanno bisogno di impostare una nuova strategia di marketing commerciale e organizzativa, che necessitano di un management temporaneo che integri l'esistente e lo guidi verso nuovi traguardi; il servizio è dedicato anche alle aziende che sono arrivate alla stasi per collisioni interne del personale esistente. I nostri consulenti di direzione sono manager con competenze necessarie a gestire l'azienda a 360 gradi e presentano, nei loro curriculum, trascorsi di direzione generale.



Risanamento aziendale

Primo obiettivo è il piano di ristrutturazione, risanamento e rilancio di un'azienda cercando evidentemente di ripristinare quelle condizioni di equilibrio **economico-patrimoniale-finanziario** che sono alla base della permanenza dell'azienda stessa sul mercato.

La redazione di un piano di ristrutturazione e rilancio di un'azienda in crisi lo creiamo attraverso un'approfondita analisi e conoscenza dell'azienda, in particolare teniamo ben presenti:

1. l'assetto istituzionale e la struttura organizzativa dell'azienda;
2. l'adeguatezza dell'impianto contabile;
3. l'efficienza delle procedure di controllo adottate;
4. le caratteristiche dei prodotti/servizi e del mercato di riferimento;
5. i cicli produttivi;
6. l'evoluzione nel tempo delle componenti patrimoniali, economiche e finanziarie aziendali (dati storici);
7. le cause e circostanze dello stato di crisi.

Attraverso un'analisi propedeutica e minuziosa dell'azienda ci consente un approccio serio e più agevole alla redazione del piano di risanamento, che basiamo su previsioni ragionevolmente sostenibili e non manifestamente infondate, sia in rapporto a quello che è stato l'andamento storico dell'azienda, che in relazione alle prospettive di sviluppo. D'altra parte, al di là degli aspetti economici, patrimoniali e finanziari, con il piano di ristrutturazione interveniamo anche su aspetti strettamente organizzativi e gestionali. Tutto ciò potrebbe realizzarsi con o senza il ricorso a procedure concorsuali, e in tal caso, ci avvaliamo di professionisti avvocati e commercialisti esperti e specializzati in materia.



Jan Feb March April May June July Aug Sep Oct Nov Dec

0
20
40
60
80
100



Start Up aziendale e progettuale

L'avvio di una nuova azienda (start up) è decisamente un momento delicato perché presuppone un'analisi dettagliata delle specifiche di business e la configurazione di un nuovo impianto organizzativo.

Attraverso la realizzazione di un **business plan** completo realizziamo un'analisi di fattibilità, le tempistiche di realizzazione e i costi necessari per realizzare ciascuno step.





Chi Sono

Domenico Di Catania

Un uomo del sud, campano di origini siculo-calabrese. Economista, da 25 anni sono consulente di direzione e organizzazione aziendale e mi occupo di contratti di rete aziendali. Da circa 10 anni, in particolare, mi interesso di start up e consulenza globale di reti di impresa come manager di rete.



In 'tenera età' sono stato Responsabile Commerciale della Finmatica e poi Direttore Commerciale della Metoda Spa, software house di respiro europeo, dove abbiamo inventato, progettato e realizzato il primo sistema di interfacciamento all'utenza della banca, un sistema di phonebanking che all'epoca chiamammo «Caruso la tua banca al telefono». In pratica il papà dell'attuale home banking che oggi utilizziamo tutti.

Mi sono interessato di I.A. applicata ai D.S.S. decisional support system per conto della Telecom per la realizzazione di un sistema di supporto decisionale basato sull'analisi delle performance dei quadri e dirigenti.

Prima di darmi alla libera professione sono stato Direttore Italia Centro Sud Oracle Education (all'epoca colosso americano dei database professionali molto utilizzato nelle pubbliche amministrazioni italiane).

Come dicevo in questi dieci anni ho consolidato tanta esperienza nei contratti di rete sia «monotematiche» nel campo dell'informatica, della ristorazione, del trasporto, che poliedriche nei vari campi con aziende che condividono i dipendenti con il sistema della codatorialità.

Partecipo a un tavolo tecnico della Camera dei Deputati sulla tematica della crisi di impresa e in particolar modo mi interesso di contratti di rete.

Il mio tempo libero (difficile!)... varie esperienze mi hanno portato ad essere abbastanza competente di materie prime alimentari e per questo scrivo articoli di enogastronomia (ma anche di economia) sul Quotidiano del Lazio, su Romiait.it, Qui Italia, e sulla rivista mensile Vivendo Campania.

Ultimamente sono diventato Esperto per la composizione negoziata della Crisi d'Impresa partecipando al corso della durata di 55 ore previsto dal Decreto del Ministero e Giustizia del 28 settembre 2021, Dipartimento per gli affari di Giustizia di cui all'art. 3 del D.L. 24 Agosto 2021, n. 118 attraverso l'Ordine dei dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di Firenze.



Sede legale ed operativa:

Via Vietri, 21
83100 Avellino

Sede operativa:

Via di Affogalasio 105/A
00148 - Roma

Tel.: +39 06 9293 5292

www.modusconsulenze.it
info@modusconsulenze.it